



Сергиенко Никита Викторович

Мужчина, 28 лет, родился 4 апреля 1996

+7 (996) 4188695 — предпочитаемый способ связи
nik_sergienko_1997@mail.ru

Проживает: Москва

Гражданство: Россия, есть разрешение на работу: Россия

Хочу переехать, готов к командировкам

Желаемая должность и зарплата

Менеджер по продажам

100 000

₽

Специализации:

— Менеджер по продажам, менеджер по работе с клиентами

Занятость: полная занятость

График работы: удаленная работа

Желательное время в пути до работы: не имеет значения

Опыт работы — 4 года 2 месяца

Август 2023 —
настоящее время
1 год

Яндекс маркет

Менеджер по продажам и работе с клиентами

Информационные технологии, системная интеграция, интернет

- Интернет-компания (поисковики, платежные системы, соц.сети, информационно-познавательные и развлекательные ресурсы, продвижение сайтов и прочее)

Менеджер по работе с клиентами

Обязанности:

- привлечение новых клиентов (холодные и теплые звонки);
- Работа с партнерской сетью (консультация, программа развития.)
- мониторинг закрывшихся магазинов партнёров, обзвон, уточнение причин закрытия, работа с возражениями (возобновление работы магазина);
- ведение CRM;

Достижения:

- перевыполнение планов и KPI уже с первого месяца работы;
- выстроенные активные коммуникация с клиентами позволившие выполнять и перевыполнять планы.

Июнь 2020 —
Август 2023
3 года 3 месяца

Леруа Мерлен

Россия, www.leroymerlin.ru

Розничная торговля

- Розничная сеть (DIY и товары для дома)

Менеджер по B2B

Обязанности:

- привлечения клиентов
- консультации клиентов, продажа, оптовая продажа
- контроль за работой мерчендайзеров;
- наставничество и обучение стажёров.

Достижения:

- прирост базы постоянных клиентов и новых клиентов по их рекомендации;
- регулярное выполнение и перевыполнения плана продаж

- отсутствие недостатков по итогам инвентаризации (вел качественный учёт остатков);
- внутренние корпоративные награды за высокие показатели продаж и выполнения KPI;
- выступал наставником для 10 + стажёров, все стажёры успешно прошли испытательный срок и показывали результат в продажах.

Образование

Высшее

2019

РТУ МИРЭА в г. Ставрополе
Юридический, Юриспруденция

Ключевые навыки

Знание языков

Русский — Родной

Навыки

Активные продажи

Холодные продажи

B2B Продажи